

особенно в части использования лесоэкспортного потенциала. Некоторые из них носят нарочитый характер и с экономических позиций нецелесообразны.

## *Библиографический список*

1. Бирюков П.А., Сысоева С.А. Формат малого предпринимательства в лесопромышленном производстве // Лесной вестник. МГУЛ. 2008. № 3(60). С. 167-171.
2. Яковлев Александр. Темный лес. Кому выгодна лесная сертификация // Рос. лесн. вести. 2012. 13 апреля.

**П.А. Бирюков, М.В. Кузьмина**

УГЛТУ, Екатеринбург

*eolk@usfeu.ru*

**Ю.М. Бунькова**

ООО «Астра-Монолит», В.Пышма

*yuliya-m18@mail.ru*

## **ЛЕСНЫЕ АУКЦИОНЫ В РЕГИОНЕ – ИНДИКАТОР РАЗВИТИЯ ЛЕСНОГО БИЗНЕСА (TIMBER AUCTIONS IN THE REGION – THE INDICATOR OF DEVELOPMENT FORESTRY BUSINESS)**

*Систематизированы результаты лесных аукционов в 2008 и 2011 гг., с учетом дифференциации лесных территорий региона выявлены зональные тенденции в развитии лесопромышленного производства, имеющие значимость для прогнозирования эффективности лесного бизнеса.*

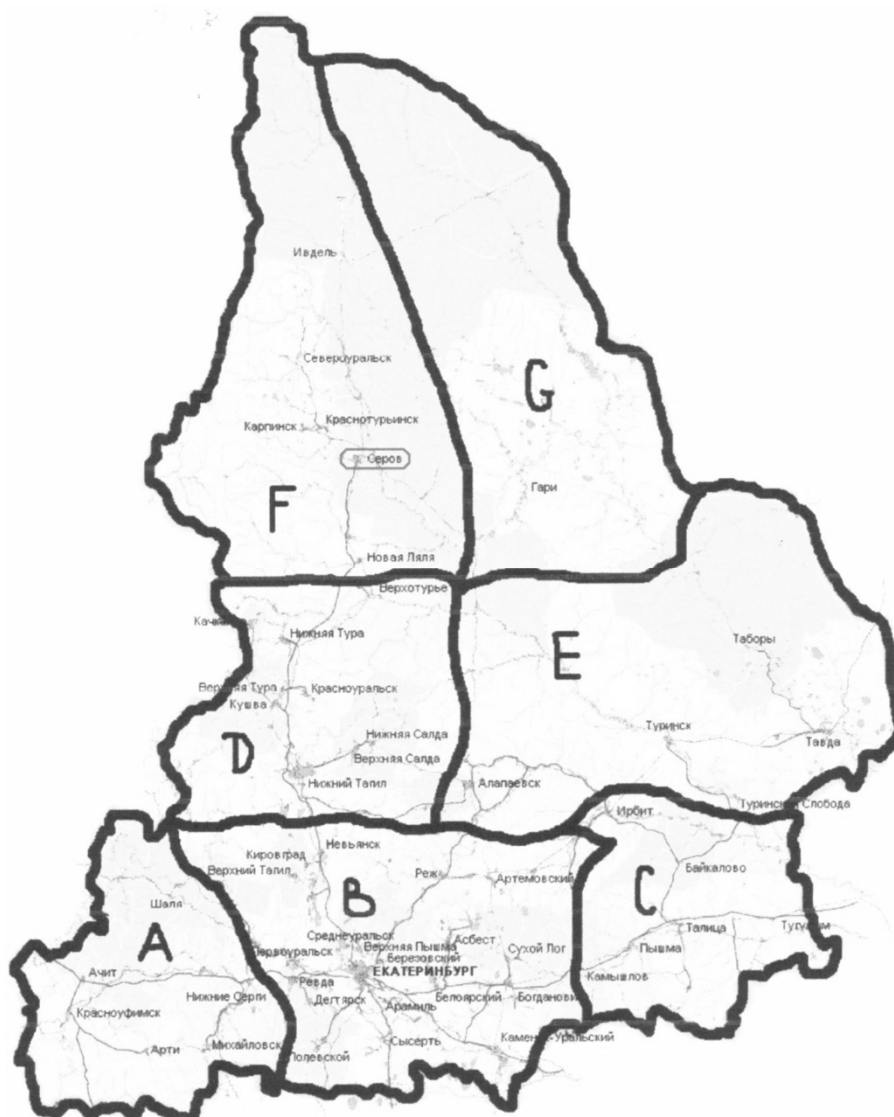
*With regard to the Sverdlovsk region forest lands differentiation, results of the timber auctions for the years 2008 and 2011 have been systematized. Zone trends in development of forest industry are revealed, which have forecasting significance for the regional timber complex work efficiency.*

Практика работы лесного комплекса после ввода в действие Лесного кодекса РФ (2006 г.) представляет постоянный интерес как для специалистов отрасли, так и для научных кругов. Результаты проведения лесных аукционов в Свердловской области в 2008 г. систематизированы, осмыслены и представлены в публикации трехлетней давности [1]. Обобщение данных по лесным аукционам, проведенным в регионе в 2011 г., позволяет на основе сложившихся за анализируемый период тенденций сделать некоторые выводы о механизме и объемах обеспечения лесным фондом лесопромышленных предприятий.

При обработке исходных данных применено зонирование – методический подход, заключающийся в выделении на территории области зон по признаку однородности естественно-природных и экономико-географических условий (рисунок).

Информация о результатах лесных аукционов дает представление о сущности и масштабах происходящих процессов (табл. 1). Количество выставленных лотов по продаже права на заключение договора аренды лесных участков в 2011 г. оказалось в

55,3 раза меньше, чем в 2008 г., а по объемам годового отпуска древесины – в 6,35 раза меньше.



Зональное районирование лесов Свердловской области

Таблица 1

Итоги лесных аукционов по продаже права  
на заключение договоров аренды лесов (2008, 2011 гг.)

Зоны Свердловской области	Го- ды	Разыграно лотов (по кварталам)					Не ра- зыгра- но	Всего лотов
		I	II	III	IV	Итого за год		
А - Западная	2008	23	40	68	53	184	18	202
	2011	-	-	1	2	3	-	3
В - Цен- тральная	2008	62	77	95	103	337	25	362
	2011	-	2	-	5	7	-	7
С – Юго- восточная	2008	28	97	102	106	333	60	393
	2011	-	-	1	3	4	-	4
D – Горноза- водская	2008	83	41	91	106	321	32	353
	2011	-	2	2	6	10	-	10

Окончание табл. 1

Зоны Свердловской области	Годы	Разыграно лотов (по кварталам)					Не разыграно	Всего лотов
		I	II	III	IV	Итого за год		
Е – Лесопромышленная	2008	93	140	229	160	622	52	674
	2011	-	5	4	10	19	2	21
F – Северная	2008	103	121	115	96	435	47	482
	2011	-	2	-	-	2	-	2
G – Северо-восточная	2008	58	25	44	56	183	6	189
	2011	-	-	1	-	1	-	1
ИТОГО	2008	450	541	744	680	2415	240	2655
	2011	-	11	9	26	46	2	48

Естественно, в предшествующий 2011 г. период (2008-2010 гг.) большая часть лесов уже «нашла» своих арендаторов. Так, по данным Департамента лесного хозяйства, на сегодняшний день в области заключено свыше 500 договоров аренды лесных участков с общим расчетным размером лесопользования 7,6 млн м<sup>3</sup> в год. Кроме того, в последнее время наряду с аукционами по аренде лесных участков стали чаще (чем в 2008 г.) проводить аукционы по продаже права на заключение договоров купли-продажи лесных насаждений. Такие продажи разрешены в исключительных случаях: для государственных и муниципальных нужд, а также в случаях заготовки древесины гражданами для собственных нужд (для отопления, возведения строений и т.д.).

Особо «преуспели» в их организации как по количеству лотов, так и по объемам древесины, в Лесопромышленной (Е), Северной (F) и Северо-восточной (G) зонах, для которых не свойственна высокая плотность населения (табл. 2). Представители малого лесного бизнеса, имеющие нестабильное финансовое положение, только благодаря участию в подобного рода аукционах продолжили свою деятельность. Как стартовая, так и аукционная цены 1 м<sup>3</sup> древесины оказались для предпринимателей приемлемыми, особенно при их сравнении с ценами аукционов аренды лесных участков. Учитывая наличие в области значительных площадей неарендованных лесов, прогнозируем в ближайшее время увеличение числа лесных аукционов «купли-продажи», в частности в лесах, где прошли пожары, ветровалы, где древесина повреждена насекомыми-вредителями.

Таблица 2

Результаты аукционов по продаже права  
на заключение договоров купли-продажи насаждений

Зоны	Количество лотов		Запас древесины, тыс.м <sup>3</sup>		Средний размер лота, м <sup>3</sup>		Цена за 1 м <sup>3</sup> древесины		Индекс роста цен
	всего	из них разыграно	всего	из них разыграно	всего	из них разыграно	всего	из них разыграно	
A	1	-	0,21	-	210	-	-	-	-
B	12	10	10,62	8,86	885	886	28,97	39,13	1,35
C	11	7	12,88	9,54	1171	1363	35,80	38,20	1,07
D	7	7	2,09	2,09	299	299	27,64	27,83	1,01
E	43	42	94,58	92,14	2200	2194	10,15	12,71	1,25
F	108	85	208,75	170,43	1933	2005	24,53	55,51	2,26
И	66	59	121,33	117,99	1838	2000	17,99	93,69	5,21
Итого	248	210	450,46	401,05	1816	1910	18,81	38,78	2,06

Наибольший интерес для лесопромышленников имеет динамика аукционных цен (табл. 3). Отмечаем, что за период 2008-2011 гг. возросли как стартовые, так и аукционные цены. Если в среднем по области стартовая цена возросла в 1,24 раза, то аукционная цена за то же время увеличилась в 1,83 раза. Кроме того, в разрезе экономических зон Свердловской области ситуация с уровнем цен очень показательна. Чрезмерный рост аукционной цены по сравнению со стартовой отмечен в Центральной (В) и Западной зонах (А) как в 2008 г. (в 3-4 раза), так и в 2011 г. (более чем в 7 раз). Эти зоны отличаются также самым высоким в области уровнем цен за 1 м<sup>3</sup> древесины (400-500 руб. в 2011 г.).

Таблица 3

Рост аукционных цен на 1 м<sup>3</sup> древесины при аренде лесов

Зоны	Результаты аукционов 2008 г.			Результаты аукционов 2011 г.		
	Стартовая цена, руб./м <sup>3</sup>	Аукционная цена, руб./м <sup>3</sup>	Индекс роста цены	Стартовая цена, руб./м <sup>3</sup>	Аукционная цена, руб./м <sup>3</sup>	Индекс роста цены
А	54,45	106,67	1,96	57,06	199,85	3,50
В	69,5	231,88	3,33	70,63	516,74	7,32
С	47,20	220,92	4,68	55,30	403,79	7,30
Д	47,99	66,60	1,39	59,44	114,96	1,93
Е	45,38	68,87	1,52	50,79	76,80	1,51
Ф	52,84	72,54	1,37	75,86	94,55	1,25
Г	42,07	43,56	1,04	77,59	77,59	1,00
Итого	51,36	115,86	2,26	63,81	212,00	3,32

На наш взгляд, растущая цена аренды не только способствует снижению предпринимательского интереса в перспективе, но и росту задолженности по аренде у тех, кто уже победил в аукционах и «согласился» с такой ценой.

Задолженность по арендной плате предпринимателей государству имеет место не только в Свердловской области (на сегодняшний день она составляет 244 млн руб.), но и в других регионах страны: в республике Карелия (273 млн руб.), Ленинградской области (399 млн руб.) [2] и т.д.

Настрой чиновников лесного ведомства на получение высоких доходов в госбюджет при организации аукционов подрывает финансовые ресурсы участников лесного предпринимательства и сводит на нет их усилия развивать производство. Официальные угрозы должникам со стороны представителей Рослесхоза лишить их в судебном порядке арендованных лесных участков со временем будут осуществлены, появится основание для проведения новых лесных аукционов. Но наученные горьким опытом предшественников найдутся ли желающие в них участвовать?

Однако есть и другие способствующие развитию лесного бизнеса подходы к управлению лесами. Так, в Вологодской области в годы экономического кризиса для поддержания лесопромышленного производства снизили лесотаксовые разряды: плата за 1 м<sup>3</sup> древесины была зафиксирована на уровне 41 руб. Возможно, именно этот факт послужил тому, что сегодня область занимает «второе место в числе регионов-лидеров по объемам производства деловой древесины» [3].

Представленная часть обработанных данных (см. табл. 1-3) дает достаточную информацию для осмысления ситуации и требует ее учета при принятии решений как представителями лесопромышленного производства, так и региональными чиновниками.

*Библиографический список*

1. Бирюков П.А., Кузьмина М.В. Эффективность лесных аукционов // Матер. VIII междунар. науч.-техн. конф. Екатеринбург: УГЛТУ, 2011. С. 195-198.
2. Крамских Антонина. Недоимки в полный рост // Рос. лесн. вести. 2012. 23 марта.
3. Сорокина Лариса. Хозяева тайги // Рос. лесн. вести. 2012. 23 марта.

**А.А. Добрачев, А.В. Мехренцев, Е.Н. Стариков**  
УГЛТУ, Екатеринбург, РФ  
a-dobr@mail.ru

**СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ  
УРАЛЬСКОГО ЛЕСНОГО ТЕХНОПАРКА НА ПЕРИОД ДО 2016 г.  
(STRATEGIC DIRECTION OF DEVELOPMENT OF  
THE URAL FOREST TECHNOPARK 2016)**

*Обосновывается необходимость формирования стратегии развития Уральского лесного технопарка как новой «точки роста», обеспечивающей инновационное развитие химико-лесного комплекса Уральского региона. Далее рассмотрены основные положения Программы развития Уральского лесного технопарка на период до 2016 г. и оценена расчетная экономическая эффективность ее реализации.*

*The article substantiates the need of working out a strategy of the Urals Forest Technology Park development as a new “growth point”, which provides innovative development of the Urals region chemical-timber industry. Further, the basic theses of the Urals Forest Technology Park Development Program for a period up to 2016 are reviewed and the economic effectiveness of its implementation is assessed.*

Переход экономики Российской Федерации с экспортно-ориентированной модели, опирающейся на сырьевые факторы развития, на модель инновационного развития, основанной на создании высокой добавленной стоимости за счет реализации научно-технического потенциала, определен сегодня в качестве основного приоритета экономической политики страны. В рамках такой модели экономического роста инновации определяют развитие экономики как на государственном уровне, так и на уровне регионов и отдельных хозяйствующих субъектов.

По объемам промышленного производства и уровню развития научно-технического потенциала Свердловская область занимает лидирующие позиции в России. В то же время уровень инновационной активности, в том числе в сфере промышленного производства, не соответствует месту региона в экономике страны. Среди основных проблем текущего этапа развития регионального промышленного комплекса можно выделить следующие:

- удельный вес инновационной продукции составляет менее 10 % в общем объеме отгрузки товаров (услуг) собственного производства;
- производительность труда – порядка 700 тыс. руб. в год на одного занятого (по добавленной стоимости), что ниже мирового уровня в 2,5 раза и на 20 % ниже среднероссийского показателя;